



LEADING TALENTS
EXECUTIVE SEARCH
BEAUTY • FASHION • LIFESTYLE • LUXURY

Premium Marken, kulinarischer Lifestyle sowie herausfordernde Verhandlungen mit Ihren Handelspartnern zählen zu Ihren Leidenschaften? Sie sind ein leidenschaftlicher Key Account Manager, eine vertriebsstarke Persönlichkeit, übernehmen gerne Verantwortung für Ihre Kunden, arbeiten auch gerne analytisch und begeistern Ihr Umfeld mit Ihrer gewinnbringenden Art?

Unser Kunde zählt weltweit zu den bedeutendsten Unternehmen im Konsumgütermarkt und ist sehr stolz auf seine Vielzahl an internationalen, erfolgreichen Premium-Marken. Für das Büro in Wien suchen wir ab sofort eine/n engagierte/n und erfahrene/n

Senior Key Account Manager (m/w/d) - FMCG Premium Brands

Ihre spannenden Aufgaben

- In dieser spannenden Key Account Management Position führen und entwickeln Sie eigenständig Ihre Kunden im LEH und C+C und setzen gemeinsam ehrgeizige Verkaufsziele um.
- Dabei bauen Sie ein nachhaltiges und partnerschaftliches Kundenbeziehungsmanagement auf bzw. entwickeln dieses weiter.
- Sie besuchen regelmäßig Ihre Kunden zur Produktvorstellung, Aktionsabsprache, Umsatzplanung sowie Präsentation von Marktdaten.
- Zu Ihren Hauptaufgaben gehören auch das selbständige Konzipieren, Vorbereiten, Führen und Abschließen von Jahresgesprächen inkl. Konditionsverhandlungen.
- Weiters planen und analysieren Sie die Distributions-, Umsatz- und Erlösentwicklung. Sie leiten strategische Maßnahmen ab und schöpfen kundenindividuelle Potentiale aus.
- Sie führen laufende Markt- und Mitbewerberanalysen durch und werten externe Kundendaten aus. Nicht zuletzt tragen Sie die volle Umsatz- und Ergebnisverantwortung für Ihre Kunden.

Was Sie auszeichnet

- Wir wenden uns bei dieser spannenden Key Account Management Position an vertriebsstarke Persönlichkeiten mit mehrjähriger Erfahrung in der selbständigen Betreuung und Entwicklung von umsatzstarken Kunden im Lebensmitteleinzelhandel (Rewe oder Spar).
- Weiters benötigt man für diese Position Zahlenaffinität sowie analytisches Denkvermögen, Verhandlungs- und Kommunikationsstärke, hohe Einsatzbereitschaft, hohe Ergebnisorientierung sowie einen strukturierten und analytischen Arbeitsstil.
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, ausgezeichnete MS Office-Kenntnisse sowie ein erfolgreich abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium sind ebenfalls Voraussetzung für diese Position.

Was Sie erwarten können

Es erwartet Sie ein internationales, sehr renommiertes Unternehmen in der Konsumgüterbranche mit einem beeindruckendem Portfolio an sehr bekannten und beliebten Premium Lifestyle Marken, ein zentral gelegenes Büro mit ausgezeichnetem Betriebsklima, welches die Mitarbeiter/innen als wichtigen Teil seines Erfolges sieht und sie auch entsprechend fördert. Es erwartet Sie ein professionelles, dynamisches Team, welches Sie gut einschult und unterstützt sowie **spannende Entwicklungsperspektiven.** Diese Position ist mit einem Jahresbruttogehalt **ab 80.000 und Firmen-PKW** (auch zur Privatnutzung) dotiert. Weiters erwarten Sie viele interessante Benefits, Sozialleistungen, flexible Arbeitszeitgestaltung & Möglichkeit zum Home-Office.

Über LEADING TALENTS

PASSION for BRANDS & TALENTS

Bei **LEADING TALENTS** sind wir spezialisiert auf Executive Search & Professional Search für Fach- und Führungskräfte aus dem Top- und mittleren Management in der Beauty, Fashion, Retail, FMCG, Lifestyle sowie Luxusbranche.

Unsere Passion gilt gleichermaßen Talenten als auch Marken. Mit Leidenschaft und Begeisterung finden wir einzigartige „Leading Talents“ für großartige Marken und Unternehmen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung auf unserem LEADING TALENTS-Karriereportal. Wir sichern Ihnen selbstverständlich umfassende und objektive Information sowie absolute Diskretion zu.

Wir freuen uns auf Sie!

Jetzt Bewerben

LEADING TALENTS EXECUTIVE SEARCH
Tuchlauben 7a, 1010 Wien
www.leadingtalents.at

LEADING TALENTS
EXECUTIVE SEARCH