



LEADING TALENTS

EXECUTIVE SEARCH

BEAUTY • FASHION • LIFESTYLE • LUXURY

Sie lieben italienischen Genuss, ikonische Marken und möchten Trade Marketing nicht nur verwalten, sondern gestalten? Sie brennen für exzellente Markeninszenierung in Gastronomie, Handel und E-Commerce? Sie möchten an der Schnittstelle von Marketing, Sales, Agenturen und Gastronomie innovative Projekte umsetzen? Dann könnte diese Position genau der richtige nächste Schritt für Sie sein.

Für ein international führendes Unternehmen im Premium-Spirituosenmarkt, bekannt für seine ikonischen Aperitif- und Lifestyle-Marken, suchen wir am Standort Wien eine/n

Channel & Customer Marketing Manager (m/w/d) - Premium Lifestyle Spirituosen

Ihre spannenden Aufgaben - strategisch, umsetzungsstark, markenorientiert

In dieser Rolle verantworten Sie die Konzeption und Umsetzung aller Channel-Marketing-Maßnahmen in Gastronomie, Handel und E-Commerce – mit Fokus auf Reichweite, Markenpräsenz und Exzellenz am Point of Sale.

- Entwicklung und Umsetzung von Aktivierungen für On-Trade, Off-Trade und E-Com (z. B. Menü-Karten, POS-Tools, Markenaktionen)
- Umsetzung kanalübergreifender Vermarktungskonzepte, auch in Verbindung mit Social Media und B2B PR
- Steuerung von Agenturen, Dienstleistern und internationalen Distributoren (u. a. in CZ, SK, HU)
- Erstellung verkaufsunterstützender Materialien und Guidelines für interne Teams und Partner
Budgetverantwortung und Qualitätsmanagement der Maßnahmen
- Mitwirkung an Markt-, Wettbewerbs- und Kundenanalysen zur Weiterentwicklung der Channel-Strategie

Was Sie auszeichnet

- Abgeschlossenes wirtschaftliches oder kommunikationswissenschaftliches Studium (z. B. Marketing, Sales) sowie mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im Marketing, davon idealerweise mindestens 3 Jahre

im Bereich Channel/Trade Marketing, fundierte Kenntnisse der österreichischen Gastronomie- und Handelslandschaft

- Erfahrung mit kanalübergreifender Markenführung und Umsetzung am POS, hohe Markenaffinität sowie Interesse an Genuss, Lifestyle und Premium-Produkten
- Ausgeprägtes Organisationstalent, Eigeninitiative, strukturierte Arbeitsweise, sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und Freude an cross-funktionaler Zusammenarbeit
- Ausgezeichnete Deutsch- und Englischkenntnisse
- Sicherer Umgang mit MS Office (insb. Excel und PowerPoint)

Was Sie erwarten können

- Ein internationales Unternehmen mit starker Position im Premium-Spirituosenmarkt sowie ein inspirierendes Markenportfolio mit hoher Wiedererkennbarkeit und kulturellem Einfluss
- Ein modernes Arbeitsumfeld in zentraler Wiener Lage, flexible Arbeitszeiten, Homeoffice
- Gestaltungsspielraum, Verantwortung und ein motiviertes Team
- Ein Jahresbruttogehalt ab € 65.000, mit Bereitschaft zur Überzahlung bei entsprechender Qualifikation
- Umfangreiche Benefits: z.B. Wiener Linien Jahreskarte, Mitarbeitererrabatte, Weiterbildungsmöglichkeiten u. v. m.

Über LEADING TALENTS

PASSION for BRANDS & TALENTS

Bei **LEADING TALENTS** sind wir spezialisiert auf Executive Search & Professional Search für Fach- und Führungskräfte aus dem Top- und mittleren Management in der Beauty, Fashion, Retail, FMCG, Lifestyle sowie Luxusbranche.

Unsere Passion gilt gleichermaßen Talenten als auch Marken. Mit Leidenschaft und Begeisterung finden wir einzigartige „Leading Talents“ für großartige Marken und Unternehmen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung auf unserem LEADING TALENTS-Karriereportal. Wir sichern Ihnen selbstverständlich umfassende und objektive Information sowie absolute Diskretion zu.

Wir freuen uns auf Sie!

[Jetzt Bewerben](#)

LEADING TALENTS EXECUTIVE SEARCH
Tuchlauben 7a, 1010 Wien
www.leadingtalents.at

