



LEADING TALENTS

EXECUTIVE SEARCH

BEAUTY • FASHION • LIFESTYLE • LUXURY

Sie sind eine erfahrene und leidenschaftliche Vertriebspersönlichkeit mit hoher Affinität zur **Luxuskosmetik sowie internationalem Travel Retail Business**? Sie lieben es, Verantwortung zu übernehmen, geschäftlich zu reisen (im Raum CEE) und lieben es, Kunden zu betreuen sowie Beauty Advisors zu trainieren und zu coachen? Dann prüfen Sie unbedingt diese spannende internationale Karrierechance!

Für einen Global Player und **weltweit führende Luxusmarke** suchen wir für den Standort Wien ab sofort eine/n motivierte/n und engagierte/n

International Sales Manager CEE (m/w/d) - Luxuskosmetik

Ihre spannenden Aufgaben

- Verantwortung für die Umsetzung der Markenstrategie der **weltweit führenden Luxuskosmetikmarke im Travel Retail Business** (Flughäfen) in den **CEE-Märkten**.
- Aufbau und Pflege langfristiger Partnerschaften mit den Travel Retail Kunden und Partnern, einschließlich Beratung und Unterstützung bei der Sortimentsgestaltung und Warenpräsentation.
- Führung, Schulung, Coaching und Motivation eines engagierten Teams von Beauty Consultants in 10 Ländern, um erstklassigen Service zu gewährleisten.
- Sicherstellung eines optimalen Markenauftritts inklusive Merchandising und Planung von POS-Promotions, regelmäßige Analyse von Kennzahlen sowie Entwicklung von Maßnahmen zur Erreichung von Umsatzzielen.
- Enge Zusammenarbeit mit dem internationalen Headquarter sowie regionalen Teams in Wien.

Was Sie auszeichnet

- Wir wenden uns an inspirierende und leidenschaftliche Vertriebspersönlichkeiten mit mehrjähriger Erfahrung im Vertrieb, idealerweise mit Kenntnissen im Travel Retail Business in AT und CEE, sowie Erfahrung in der Luxuskosmetikbranche.
- Sie haben große Freude am Umgang mit Kunden und bringen die Fähigkeit mit, Ihre Begeisterung und Leidenschaft für Ihre Marke auf die Vertriebspartner und Beauty Consultants zu übertragen.

- Ihre nachweislichen Erfolge in der Erreichung von Verkaufszielen und im Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen zeichnen Sie aus.
- Weiters erwartet sich unser Kunde Verhandlungs- und Kommunikationsstärke, sicheres Auftreten, hohes Verständnis für die Luxuskosmetik- und Travel Retail Branche, **hohe Reisebereitschaft in CEE (70%)** sowie einen selbständigen und eigenverantwortlichen Arbeitsstil.
- Exzellente Englisch-Kenntnisse sowie gute Deutschkenntnisse, sehr gute MS Office-Kenntnisse setzen wir für diese Position voraus. Französisch-Kenntnisse sind ein Plus.

Was Sie erwarten können

Eine verantwortungsvolle Position in einem der renommiertesten Unternehmen der Luxusgüterbranche. Sie können sich auf spannende Entwicklungsperspektiven, ein wertschätzendes Arbeitsumfeld und attraktive Benefits freuen. Diese Position ist mit einem Jahresbruttogehalt ab EUR 56.000 dotiert, je nach Erfahrung und Qualifikation ist eine Überzahlung vorgesehen.

Über LEADING TALENTS

PASSION for BRANDS & TALENTS

Bei **LEADING TALENTS** sind wir spezialisiert auf Executive Search & Professional Search für Fach- und Führungskräfte aus dem Top- und mittleren Management in der Beauty, Fashion, Retail, FMCG, Lifestyle sowie Luxusbranche.

Unsere Passion gilt gleichermaßen Talenten als auch Marken. Mit Leidenschaft und Begeisterung finden wir einzigartige „Leading Talents“ für großartige Marken und Unternehmen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung auf unserem LEADING TALENTS-Karriereportal. Wir sichern Ihnen selbstverständlich umfassende und objektive Information sowie absolute Diskretion zu.

Wir freuen uns auf Sie!

Jetzt Bewerben

LEADING TALENTS EXECUTIVE SEARCH
Tuchlauben 7a, 1010 Wien
www.leadingtalents.at

