



# LEADING TALENTS

EXECUTIVE SEARCH

BEAUTY • FASHION • LIFESTYLE • LUXURY

Sie sind im Beauty-Retail-Markt des deutschsprachigen Raums zu Hause, verfügen über ein belastbares Netzwerk zu führenden Drogerie- und idealerweise auch Parfümerieketten und begeistern sich für Beauty, Make-up sowie die Entwicklung erfolgreicher Produktkonzepte.

Für ein international erfolgreiches Unternehmen im Beauty- und Personal-Care-Umfeld suchen wir eine unternehmerisch denkende Persönlichkeit, die gemeinsam mit führenden Handelspartnern innovative Beauty-Konzepte entwickelt und diese von der ersten Idee bis zur erfolgreichen Platzierung im Handel begleitet.

## Senior Key Account Manager (gn) – Beauty & Brand Development

### Ihre spannenden Aufgaben

- Strategische Betreuung und Weiterentwicklung nationaler und internationaler Key Accounts mit Fokus auf Beauty, Make-up und Personal Care
- Aufbau und Ausbau langfristiger Partnerschaften mit führenden Drogerie- und Parfümerieketten im deutschsprachigen Raum (Fokus deutscher Markt)
- Identifikation neuer Geschäftspotenziale sowie Entwicklung nachhaltiger Wachstumsstrategien
- Erstellung und Umsetzung von Businessplänen sowie Verantwortung für Umsatz-, Margen- und Ergebnisziele
- Entwicklung maßgeschneiderter Beauty-Konzepte in enger Zusammenarbeit mit den Bereichen Innovation, Produktmanagement und Supply Chain
- Steuerung von Innovationsprojekten, von der ersten Produktidee über die Konzeptentwicklung bis zur erfolgreichen Platzierung im Handel
- Analyse von Markt-, Wettbewerbs- und Konsumententrends sowie Identifikation neuer Wachstums- und Kategoriepotenziale
- Verhandlung von Verträgen, Konditionen und Forecasts sowie laufendes Monitoring der Geschäftsentwicklung

## Was Sie auszeichnet

- Mehrjährige Erfahrung im Key Account Management innerhalb der Beauty-, Personal-Care- oder FMCG-Branche
- Belastbares Netzwerk zu führenden Drogeriemarktketten und idealerweise auch Parfümerieketten, insbesondere in Deutschland
- Hohe Affinität zu Beauty, Make-up und Produktkonzepten sowie Gespür für Trends und Konsument:innen
- Unternehmerische Denkweise, Verhandlungsgeschick und Freude daran, gemeinsam mit Handelspartnern innovative Konzepte zu entwickeln
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

## Was Sie erwarten können

- Eine Schlüsselposition mit großem Gestaltungsspielraum und direktem Einfluss auf die Entwicklung innovativer Beauty-Konzepte für führende Handelspartner
- Internationale Zusammenarbeit in einem dynamischen und unternehmerischen Umfeld mit kurzen Entscheidungswegen
- Flexible Gestaltung des Arbeitsortes in Deutschland oder Österreich mit regelmäßiger Präsenz im Büro in Wien
- Ein attraktives Vergütungspaket mit einem Jahresbruttogehalt ab € 70.000,-, einem leistungsorientierten Bonusmodell sowie einem Firmenwagen zur privaten Nutzung. Abhängig von Qualifikation und Erfahrung besteht die Bereitschaft zur Überzahlung.

## Über LEADING TALENTS

### PASSION for BRANDS & TALENTS

Bei **LEADING TALENTS** sind wir spezialisiert auf Executive Search & Professional Search für Fach- und Führungskräfte aus dem Top- und mittleren Management in der Beauty, Fashion, Retail, FMCG, Lifestyle sowie Luxusbranche.

Unsere Passion gilt gleichermaßen Talenten als auch Marken. Mit Leidenschaft und Begeisterung finden wir einzigartige „Leading Talents“ für großartige Marken und Unternehmen.

## Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung auf unserem **LEADING TALENTS**-Karriereportal. Wir sichern Ihnen selbstverständlich umfassende und objektive Information sowie absolute Diskretion zu.

**Wir freuen uns auf Sie!**

**Jetzt Bewerben**

LEADING TALENTS EXECUTIVE SEARCH

Tuchlauben 7a, 1010 Wien

[www.leadingtalents.at](http://www.leadingtalents.at)

