



# LEADING TALENTS

EXECUTIVE SEARCH

BEAUTY • FASHION • LIFESTYLE • LUXURY

Sie sind eine charismatische und überzeugende Vertriebspersönlichkeit mit Hands-on Mentalität und Branchenerfahrung in der Luxuskosmetikbranche? Außerdem wohnen Sie im Raum Innsbruck?

Für unseren Kunden, ein stetig wachsendes, dynamisches Kosmetikunternehmen sowie eine weltweit geschätzte Luxuskosmetikmarke suchen wir für die Region Westösterreich (**Vorarlberg, Tirol**) eine/n motivierte/n und engagierte/n

## Gebietsverkaufsleiter/in (gn) Luxuskosmetik

### Ihre spannenden Aufgaben

- Im Rahmen dieser spannenden Vertriebsaufgabe übernehmen Sie die eigenverantwortliche Betreuung der Top-Parfumerien und Kosmetik Institute in der Region **Westösterreich** und pflegen intensiv die Beziehung zu Ihren Kunden und den Mitarbeitern vor Ort.
- Sie sind für den Sell-In, Vorstellung neuer Produkte, sowie die Planung und Steuerung von Sell-Out-Aktivitäten der Luxuskosmetikmarke verantwortlich. Dabei haben Sie die Erreichung von Durchverkaufs-, Umsatz- und Profitzielen im Blick.
- Mit Leidenschaft und Begeisterung setzen Sie Merchandisingkonzepte, eine optimale Warenpräsentation und Platzierung der Marke im Geschäft sowie Promotionaktivitäten am POS um.
- Als Botschafter/in der Luxuskosmetikmarke in Westösterreich repräsentieren Sie das Unternehmen und die Markenwerte nach außen.

### Was Sie auszeichnet

- Wir wenden uns an inspirierende und leidenschaftliche Vertriebspersönlichkeiten mit Erfahrung im Kosmetikaußendienst, Beauty Consultant oder Area Sales Management in der Luxuskosmetikbranche.
- Sie haben große Freude am Umgang mit Kunden und bringen die Fähigkeit mit, Ihre Begeisterung und Leidenschaft für Ihre Marke und Produkte auf die Parfumerien und Kosmetik Institute zu übertragen.
- Weiters erwartet sich unser Kunde Verhandlungs- und Kommunikationsstärke, sicheres Auftreten, hohes Verständnis für die Parfumerie- und Kosmetikbranche, **Reisebereitschaft in ganz**

**Westösterreich (auch mit Übernachtungen)** sowie einen selbständigen und eigenverantwortlichen Arbeitsstil.

- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, sehr gute MS Office-Kenntnisse sowie ein sicherer Umgang mit Social Medias sind ebenfalls Voraussetzung für diese Position.

### Was Sie erwarten können

Wir bieten Ihnen eine **abwechslungsreiche, eigenverantwortliche Vertriebsaufgabe** in einem innovativen und international agierenden Luxusgüter-Unternehmen! Es erwartet Sie ein professionelles, dynamisches Team, welches Sie gut einschult und unterstützt sowie **spannende Entwicklungsperspektiven**. Diese Position ist mit einem Jahresbruttogehalt **ab 56.000 und Firmen-PKW** (auch zur Privatnutzung) dotiert. Je nach Qualifikation und Berufserfahrung ist eine Überzahlung vorgesehen.

### Über LEADING TALENTS

#### PASSION for BRANDS & TALENTS

Bei **LEADING TALENTS** sind wir spezialisiert auf Executive Search & Professional Search für Fach- und Führungskräfte aus dem Top- und mittleren Management in der Beauty, Fashion, Retail, FMCG, Lifestyle sowie Luxusbranche.

Unsere Passion gilt gleichermaßen Talenten als auch Marken. Mit Leidenschaft und Begeisterung finden wir einzigartige „Leading Talents“ für großartige Marken und Unternehmen.

### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung auf unserem LEADING TALENTS-Karriereportal. Wir sichern Ihnen selbstverständlich umfassende und objektive Information sowie absolute Diskretion zu.

**Wir freuen uns auf Sie!**

**Jetzt Bewerben**

LEADING TALENTS EXECUTIVE SEARCH  
Tuchlauben 7a, 1010 Wien  
[www.leadingtalents.at](http://www.leadingtalents.at)

