



LEADING TALENTS

EXECUTIVE SEARCH

BEAUTY • FASHION • LIFESTYLE • LUXURY

Unser Auftraggeber ist ein international erfolgreiches Unternehmen der Konsumgüterindustrie mit einem starken Portfolio sehr erfolgreich etablierter und bekannter Marken sowie einer ausgezeichneten Marktposition. Im Schweizer Markt arbeitet das Unternehmen eng mit den führenden Detailhandelsunternehmen zusammen und steht für nachhaltiges Wachstum sowie höchste Qualitätsstandards.

Im Zuge der weiteren strategischen Entwicklung besetzen wir für unseren Kunden eine zentrale Führungspersonlichkeit mit Gesamtverantwortung für die kommerzielle Entwicklung im Schweizer Markt als

Commercial Director / Head of Sales Switzerland (gn) - FMCG

Ihre spannenden Aufgaben

- Gesamtverantwortung für Umsatz, Volumen, Profitabilität und Marktanteilsentwicklung des sehr renommierten Marken-Portfolios des internationalen Konsumgüterkonzerns
- Entwicklung und Umsetzung der nationalen Vertriebsstrategie sowie der Kundenstrategie für die wichtigsten schweizer Key Accounts
- Führung, Entwicklung und Coaching eines leistungsstarken Key Account Management Teams
- Strategische Betreuung und Weiterentwicklung der Beziehungen zu den führenden nationalen Handelspartnern sowie Steuerung komplexer Jahresgespräche und Verhandlung nationaler Konditions- und Listungsvereinbarungen
- Entwicklung kundenindividueller Wachstums- und Promotionsstrategien zur nachhaltigen Geschäftsentwicklung sowie Identifikation neuer Geschäftspotenziale und Weiterentwicklung bestehender Vertriebskanäle
- Verantwortung für Forecasting, Absatzplanung und kommerzielle Budgetsteuerung

Was Sie auszeichnet

- Fundierte Key Account Management Erfahrung aus internationalen Konsumgüterunternehmen sowie Führungserfahrung im Bereich Sales/Key Account Management FMCG.

- Nachweisbare Erfolge in der Entwicklung von Umsatz, Profitabilität und Marktanteilen
- Ausgeprägte Verhandlungsstärke sowie hohe strategische und analytische Kompetenz
- Unternehmerische, hands-on geprägte Persönlichkeit mit hoher Markt- und Kundenorientierung
- Souveränes Auftreten, ausgeprägte Kommunikations- und Leadership-Qualitäten sowie verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse; Französischkenntnisse sind von Vorteil
- Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium

Was Sie erwarten können

- Unser Auftraggeber bietet Ihnen eine verantwortungsvolle Führungsposition mit hoher strategischer Relevanz innerhalb eines national und international sehr erfolgreichen Unternehmens der FMCG-Industrie.
- Es erwartet Sie ein dynamisches, internationales Umfeld mit kurzen Entscheidungswegen, hoher unternehmerischer Verantwortung sowie attraktiven Entwicklungsperspektiven.
- Für diese Position ist ein Jahresbruttogehalt ab CHF 150.000 vorgesehen. Abhängig von Qualifikation und Erfahrung besteht die Bereitschaft zur Überzahlung. Ein Firmenwagen sowie zahlreiche weitere attraktive Benefits runden das Gesamtpaket ab.

Über LEADING TALENTS

PASSION for BRANDS & TALENTS

Bei **LEADING TALENTS** sind wir spezialisiert auf Executive Search & Professional Search für Fach- und Führungskräfte aus dem Top- und mittleren Management in der Konsumgüter- Retail sowie Luxusbranche.

Unsere Passion gilt gleichermaßen Talenten als auch Marken. Mit Leidenschaft und Begeisterung finden wir einzigartige „Leading Talents“ für großartige Marken und Unternehmen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung auf unserem **LEADING TALENTS**-Karriereportal. Wir sichern Ihnen selbstverständlich umfassende und objektive Information sowie absolute Diskretion zu.

Wir freuen uns auf Sie!

Jetzt Bewerben

LEADING TALENTS EXECUTIVE SEARCH
Tuchlauben 7a, 1010 Wien
www.leadingtalents.at

